

ZAGRANICA

→ Rynek przepływomierzy

Coriolisa rośnie o 7,5% rocznie

Jak wynika z raportu „The World Market for Coriolis Flowmeters, 3rd Edition” opracowanego przez analityków z firmy Flow Research, światowy rynek przepływomierzy Coriolisa osiągnie w 2012 r. wartość 950 mln USD. Roczna stopa wzrostu rynku, który w 2007 r. wart był 662 mln USD, będzie przez najbliższe pięć lat utrzymywać się na poziomie 7,5%. Największy przyrost wartości notowany będzie w Chinach oraz innych krajach Azji, a także na Bliskim Wschodzie, Afryce i Ameryce Południowej. Przepływomierze Coriolisa są powszechnie wykorzystywane w przemyśle chemicznym, jednak ich znaczenie rośnie przede wszystkim w przemyśle naftowo-gazowym.

→ ABB podniesie

efektywność pracy papierni

ABB dostarczy fińskim papierniom usługę typu Full Service, podnosząc efektywność ich działania. Koncern, specjalizujący się w technologiach z zakresu energetyki i automatyki, utworzył spółkę joint venture z firmą Stora Enso, aby dostarczyć kompletną usługę utrzymania ruchu i podnieść efektywność działania w sześciu zakładach papierniczych celulozy, papieru i kartonu w Finlandii. Kiedy 1 stycznia 2009 r. spółka rozpocznie swoje działanie, będzie największym tego rodzaju przedsiębiorstwem w przemyśle celulozowo – papierniczym. Szacowane roczne obroty podmiotu mają wynieść około 200-270 mln USD.

ABB będzie odpowiedzialne za zarządzanie przedsiębiorstwem, stosując swoją funkcjonującą globalnie koncepcję Full Service, która zakłada objęcie opieką wszystkich aspektów działania zakładu klienta. Stora Enso będzie miała 51% udziałów, a ABB 40% w założonej spółce joint venture. Do pracy w nowo powstałej firmie zostanie przesuniętych blisko 1,5 tys. pracowników spółki Stora Enso.

Koncern ABB ma podpisanych ponad 150 umów typu Full Service z klientami w przemyśle papierniczym, górniczym, chemicznym oraz ropy i gazu na całym świecie. Kontrakty te są strategicznymi inicjatywami, które pomagają w poprawie funkcjonowania firm i podniesieniu niezawodności maszyn i urządzeń.

Cztery spółki chcą kupić Lumel

Ministerstwo Skarbu Państwa zamierza sprzedać większościowy pakiet udziałów w Lubuskich Zakładach Aparatów Elektrycznych Lumel z Zielonej Góry. Wstępne oferty w tej sprawie złożyły cztery firmy: giełdowy Relpol, fundusz Tar Heel Capital (akcjonariusz człuchowski Radpolu), szwajcarski Nitrex Metal oraz niemiecki Prettl Managment-Service.

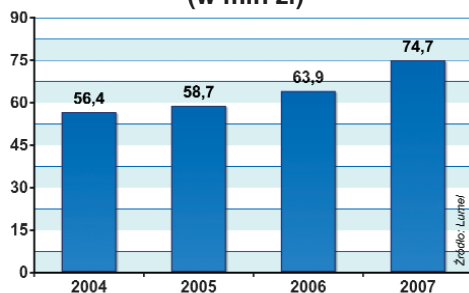
Na rozmowy Skarbu Państwa z każdym potencjalnym

nabywcą Lumela przewidziano czas do 10 listopada. Wówczas resort wybierze jedną z firm, z którą prowadzone będą dalsze rokowania w sprawie zakupu 85-procentowego pakietu udziałów w zielonogórskiej spółce. Przed oddaniem materiału do druku, firmy, która zostanie zaproszona do dalszych rokowań, jeszcze nie wybrano.

Lumel w ubiegłym roku osiągnął 74,7 mln zł przychodów, zatrudniając w tym czasie 610 pracowników. Obecnie spółka

jest w trakcie budowy nowego zakładu produkcyjnego powstającego na terenie Zielonogórskiej Strefy Aktywności Gospodarczej. Nowa fabryka pozwoli zwiększyć produkcję kooperacyjną firmy w zakresie pre-

PRZYCHODY LUMELU
(w mln zł)



Lumel

Firma powstała w 1953 r. jako Zielonogórskie Zakłady Wytwórcze Mierników Elektrycznych A-21. Obecnie Lumel dostarcza kompleksowe rozwiązania automatyki do około 15 tys. zakładów przemysłowych w różnych branżach przemysłu, m.in. dla: energetyki, przemysłu chemicznego, hutniczego, spożywczego, lekkiego, motoryzacyjnego, AGD i górnictwa. Obok produkcji aparatury pomiarowej i automatyki spółka specjalizuje się w montażu elektroniki w technologii SMD, odlewnictwie i precyzyjnej obróbce odlewów ciśnieniowych ze stopów aluminium, wykonawstwie elementów mechaniki precyzyjnej, projektowaniu i wykonawstwie form i narzędzi.

cyzyjnych odlewów ciśnieniowych oraz detali z profili aluminiowych. □

Ostel powiększa sieć i rozwija dział prefabrykacji

Należąca do grupy zakupowej Elektro-Holding rzeszowska firma Ostel powiększy sieć sprzedaży. Obecnie hurtownia posiada osiem oddziałów. Ostatni z nich uruchomiono w Katowicach w kwietniu, kolejny ma powstać w przyszłym roku.

– Staramy się systematycznie poszerzać rynek zbytu oraz szybko reagować na potrzeby klienta. Stąd nasza decyzja o uruchomieniu kolejnego oddziału. Chcielibyśmy, aby powstał on w pierwszej połowie roku – wyjaśnia Konrad Kosiorowski, zastępca dyrektora ds. handlu w firmie Ostel. Hurtownia skupia się nie tylko na rozwoju

Ostel

Ostel powstał w 1986 r. w Rzeszowie. Główną gałęzią działalności firmy jest handel hurtowy i detaliczny materiałami elektrotechnicznymi. Od 2007 r. hurtownia zajmuje się także prefabrykacją rozdzielnic.

Głównymi odbiorcami hurtowni są firmy wykonawcze, instalatorzy oraz przemysł.

działalności związanej z dystrybucją materiałów elektrotechnicznych, ale zajmuje się również prefabrykacją rozdzielnic.

– Dział prefabrykacji powstał w roku 2007. Zaczynaliśmy od małych prefabrykatów, jednak w ciągu kilkunastu miesięcy rozbudowaliśmy swoje za-

plecze techniczne i kadrowe, dzięki czemu dziś jesteśmy w stanie produkować duże rozdzielnice do 4000 A – dodaje Konrad Kosiorowski.

Obecnie Ostel wykonuje rozdzielnice na potrzeby kompleksu biurowo-handlowego Conres w Rzeszowie. Z uwagi na rosnące zapotrzebowanie, w najbliższym czasie firma zamierza w dziale prefabrykacji zwiększyć zatrudnienie. Jak zapewnia władze hurtowni, działy dystrybucji i prefabrykacji mają rozwijać się równomiernie. Oznacza to, że w przyszłości ich udział w przychodach powinien pozostać na podobnym poziomie, co obecnie. □